

全球无人机及无人机系统行业综述

——(2025 年 6 月至 7 月)

2025 年初夏，无人机和无人航空系统（UAS）领域迅速发展。[全球军用无人机需求激增](#)，出现了创纪录的合同订单和新的生产合作伙伴关系，而[商用无人机服务则扩展到食品配送、农业和物流等领域](#)。监管和政策行动——以美国重要的行政命令为主导——旨在加速无人机整合并加强空域安全。技术突破包括新型远程无人机、微型无人机原型机，以及自主飞行技术的进步。以下，我们按行业和主题分类，详细介绍 2025 年 6 月和 7 月的重要新闻和趋势，并提供每个项目的信息来源。

军用和国防无人机系统发展

1. 乌克兰增强无人机军备：乌克兰与美国公司 Swift Beat 签署了一项重要的合作生产协议，将在 2025 年制造“数十万架”无人机。这项合作伙伴关系（由泽连斯基总统于 7 月 3 日宣布）将生产各种类型的无人机——[特别是拦截无人机](#)，用于击落敌方无人机和导弹——以及侦察和攻击型无人机。泽连斯基强调“关键优先任务是拦截无人机，这些无人机已在乌克兰证明了其有效性”。Swift Beat 将扩大生产规模至 2026 年，在需求不断增长的情况下“以特殊条件和成本价”向乌克兰供应现代无人机。

2. 反无人机技术创纪录的国防合同：[无人机威胁的上升推动了巨额反无人机系统的投资](#)。澳大利亚公司 DroneShield 获得了其史上最大订单——一份价值 6160 万美元的合同，向一支欧洲军队提供手持式无人机探测器和干扰器。交付时间定在 2025 年第三季度，DroneShield 正在建立欧洲组装工厂，因为国防客户正从测试阶段转向反无人机系统的“更广泛部署”。[在美国，通用动力公司赢得了一份价值 5.8 亿美元的陆军合同，用于维护基地防护系统](#)，包括用于探测和阻止未经授权无人机的雷达和传感器这些投资凸显了全球在加强军事基地和关键基础设施对抗敌对无人机入侵方面的优先重点。

3. 新型军用无人机系统亮相：2025 年 6 月，几款先进的军用无人机首次亮相。空客防务公司推出了 SIRTAP 的首个原型机，这是与西班牙共同开发的战术无人机。SIRTAP 是一款不受 ITAR 限制的侦察无人机，可在 20,000 英尺以上高度飞行 20 小时，并能在极端温度下作业。地面测试将在西班牙开始，首飞目标定在 2025 年底，计划到 2027 年向西班牙陆军交付 27 架。空客空中力量部门负责人称赞这一快速时间表（“我们将在今年年底前试飞原型机... 在 2027 年上半年交付”）证明即使是大型制造商也能快速行动。在法国，无人机制造商 Delair 在巴黎航展上发布了新的 DT61 远程无人机。DT61 是一款固定翼垂直起降无人机，载荷能力大幅提升，专为民用和军用环境中的“大面积陆地和海域检查监视”而设计。它以重载、多任务飞行器扩展了 Delair 的产品组合，适用于远程作业。而在向更小型战场无人机系统发展的趋势中，法国 Parrot 公司推出了 Anafi USA “UKR”

微型无人机，专为冲突地区的国防和应急响应人员量身定制（具有增强的加密和前线使用的抗干扰能力）。

4.国防无人机订单和投资： [以色列航空有限公司](#) 报告称，从多个国际客户那里获得了超过 **5000 万美元** 的新合同，用于其 Orbiter 4 战术无人机系统。Orbiter 4 是一款第 3 组 ISR 无人机（陆地或海上），以超长续航能力和多载荷灵活性著称，航空公司表示这“为现代战场的任务灵活性和生存能力树立了新标杆”。在土耳其，无人机制造商 Baykar 继续看到其 Bayraktar TB2 和 Akinci 无人机的强劲需求（在最近冲突中的高调使用之后），但在 6-7 月期间没有公开宣布新的交易。与此同时，国防科技初创公司吸引了资金：印度的 **Raphe MPhibr** 筹集了 **1 亿美元** 用于扩大本土军用无人机生产。这轮 B 轮融资（由 **General Catalyst** 领投）正值印度在目睹了最近冲突中大规模无人机使用后，将其无人机预算增加两倍至 **4.7 亿美元**。Raphe 生产各种无人机——从轻型四旋翼到 **200 公斤** 垂直起降平台——并向印度陆军、海军、空军和边防部队供货，增强了印度在这个仍由外国原始设备制造商主导的领域的国内无人机能力。

5.中国的下一代“蚊子”无人机： 中国研究人员展示了一款类似蚊子的微型无人机原型，凸显了对仿生侦察设备的兴趣。在 6 月的 CCTV-7 广播中，[中国国防科技大学](#) 演示了一个带有两个拍动翅膀和三个类似腿部支撑的微型机器人。这款通过智能手机控制的昆虫大小无人机旨在进行野外隐蔽侦察。一名国防科大学生指出，[此类“微型仿生机器人”非常适合在战场上收集情报](#)。虽然原型机的载荷和续航能力非常有限（这是微型无人机系统的长期挑战），但人工智能和微电子技术的进步可能最终使这些“蚊子无人机”群体在监视方面变得可行。中国在新颖无人机技术方面的投资——从大型无人机到微型间谍无人机——突显了各种规模无人机霸权的全球竞赛正在升级。

6.战时创新和战术： [乌克兰的高强度冲突继续推动无人机创新和战术发展](#)。乌克兰军队报告称，使用小型 **FPV 自杀无人机** 和临时改装的无人机投放弹药对付装甲目标取得了成功，促使盟国加快捐赠类似的游荡弹药。[俄罗斯方面则加大了大规模无人机和导弹攻击](#)，不过乌克兰的新型拦截无人机旨在减弱这些弹幕攻击。在防御方面，乌克兰前线部队甚至开发了“防无人机”野战工事和伪装技术；一名乌克兰指挥官因设计“防无人机”伪装制服来躲避热感应器而受到关注（据报告可将敌方无人机的探测率大幅降低）。这些草根适应性措施凸显了无人机战争已成为现代战斗的决定性因素——既推动了高端系统的采购，也催生了 DIY 战场解决方案。

商业和民用无人机行业更新

1. 无人机配送里程碑： 商业无人机配送实现了显著扩展。食品配送巨头 **DoorDash** 与无人机初创公司 **Flytrex** 合作，在得克萨斯州达拉斯-沃斯堡地区推出了按需无人机配送服务。截至 6 月底，弗里斯科和小埃尔姆部分地区的客户可以通过 **DoorDash 应用从数十家餐厅订餐，并选择无人机配送**，**Flytrex 的自主无人机将订单降落到后院**。这是 Flytrex 首次集成到第三方消费者应用中，**覆盖超过 30,000 个家庭，营业时间从上午 8:00 到晚上 9:30**。DoorDash 宣称该项目为该地

区提供了**最宽的无人机配送时间窗口和最大的载荷容量**(Flytrex 无人机载重可达 6.6 磅, 很快将达到 8.8 磅)——实现了更多订单量和"扩展的能力, 为郊区物流解锁更广泛的用例"。与此同时, **亚马逊的 Prime Air** 无人机配送项目在监管方面取得了进展: 6 月 9 日, 圣安东尼奥市议会**批准了分区变更**, 允许亚马逊在现有仓库建造无人机配送中心。该设施将**配备起降平台和充电站, 支持 Prime Air 无人机在 7.5 英里半径内配送 5 磅以下的包裹**。尽管存在一些质疑(对就业影响和安全的担忧), 但 8-2 的议会投票为圣安东尼奥加入亚马逊无人机配送网络(与德克萨斯州大学城以及亚利桑那州洛克福德/托尔森一起)扫清了道路。亚马逊旨在通过其 FAA 批准的 MK30 无人机在 **60 分钟内完成配送**, 这个新站点将有助于在德克萨斯州扩大运营规模。

2. 农业和工业无人机: 无人机正在以更高效率改变农业。7 月初, **匈牙利的 ABZ Innovation 推出了 L30 V2 农业无人机**, 这是一款配备 30 升油箱的重型农作物喷洒无人机。**L30 V2 每小时可喷洒多达 21 公顷**, 得益于高流速(16 升/分钟)和最短停机时间——每次电池+油箱更换前可覆盖约 2.4 公顷。它具有先进的自主性: 基于激光雷达的障碍物避免(探测树木、电线、地形)和自动地形跟随以保持一致的喷洒高度。在柑橘农场的田间试验中, 这款无人机实现了 **90% 的节水**(通过精确定向将**用水量从 2000 升/公顷降至 200 升/公顷**)。凭借如此高效率和仅约 1.2 欧元/公顷的运营成本, ABZ 声称 L30 V2 是最具成本效益的大型喷洒无人机之一。该系统是模块化的(可配备颗粒撒布器用于播种/施肥), 旨在减少农场的劳动力和化学品问题。主要农业参与者正在关注: 美国设备巨头**约翰迪尔**在 6 月收购了无人机分析初创公司 **Sentera**, 以增强迪尔的精准农业平台。Sentera(总部位于明尼阿波利斯, 约 50 名员工)通过无人机搭载传感器提供高分辨率空中作物侦察; 其工具可以绘制杂草地图、评估作物健康状况, 并与迪尔的运营中心软件集成。迪尔与 Sentera 已合作多年, 但现在完全内部整合将允许农民无缝收集无人机数据, 并通过迪尔的系统获得实时农艺见解。这项收购(5 月 23 日宣布)反映了**传统农业机械公司正在投资无人机和数据技术以提高产量并降低投入成本**。

3. 企业级和配送无人机扩张: 欧洲无人机制造商获得了扩大运营的资金。德国的 Wingcopter 以其远程配送无人机(如 Wingcopter 198)而闻名, 在 6 月获得了来自**北欧二级基金**和欧洲投资银行的新投资。这笔资金(金额未披露)正值 Wingcopter 即将在美国、巴西和日本获得其电动垂直起降配送无人机的型号认证。**Wingcopter 还在利用配备激光雷达的无人机拓展基础设施检查服务**。新资本和加强的领导团队旨在帮助 Wingcopter 成为无人航空领域的"欧洲技术冠军"——通过一个多用途平台**提供医疗用品的可持续即时配送和关键基础设施的高效空中检查**。在其他地方, Zipline(美国)和 Matternet 继续在新城市扩展医疗无人机配送, 英国的 Windracers 宣布与非政府组织"无国界航空"合作开展人道主义无人机项目, 向偏远的非洲社区运输医疗货物。在零售方面, 美国大型零售商正在探索无人机应用: 沃尔玛投资的 DroneUp 和其他公司正在稳步扩大其服务区域(尽管在 6-7 月没有报告单一突破性进展)。但并非所有消息都是积极的:**大疆无人机在美国的零售供应出现中断**——到 6 月底, 许多大疆型号在主要零售商处都缺货或预订, 显然是由于**海关相关的进口阻滞**。大疆的美国网店显示没有无人机可供购买, Best Buy 等零售商称"动荡的美中关税局势"是他们不进货大疆无人机的原因。大疆表示正在与美国海关合作解决"误解", 该误解暂时限制了

其进口产品的能力，并表达了快速解决的希望。这种情况，**加上美国政府对中国人无人机的持续采购禁令，正促使企业用户考虑替代供应商**，尽管大疆仍然是消费/专业消费领域的全球市场领导者。

监管和政策更新

1. **美国行政命令改变导致无人机政策的变革**：白宫于 6 月 6 日发布了两项重大行政命令，旨在促进美国无人机产业发展并保护美国空域安全。第一项命令“**释放美国无人机主导地位**”，指示联邦航空局和其他机构大力加速无人机整合和国内生产。该命令要求在 30 天内提出允许常规超视距（BVLOS）飞行的拟议规则，并在 2026 年初制定最终的 BVLOS 规则。行业领导者对此步骤表示赞赏——缺乏统一的 BVLOS 法规长期以来迫使无人机运营商寻求繁琐的豁免，限制了可扩展的运营。无人机制造商 BRINC 的大卫·贝诺维茨说：“**最让我们兴奋的是，这推动了更简化的 BVLOS 飞行的启动**”，他称赞该命令对期待已久的第 108 部分规则的关注。该命令还要求联邦航空局在 2025 年 10 月前部署 AI 工具来加速无人机豁免审批，并确定可在无需豁免情况下允许的低风险操作类别。此外，它还优先考虑联邦采购中的美国制造无人机，并寻求建立对供应链构成风险的外国无人机实体的“覆盖清单”（针对中国制造商）。第二项命令“**恢复美国空域主权**”，**解决恶意使用无人机带来的安全威胁**。设立了联邦反无人机特别工作组，敦促联邦航空局加快制定限制无人机在关键基础设施上空飞行的规则，并扩大对州/地方当局购买无人机探测和缓解系统的补助。它还推动司法部执行针对危险无人机操作的法律，并考虑更严厉的刑事处罚。这些行政命令共同标志着美国政策的关键转变：**积极促进有益的无人机操作（如配送、基础设施检查和先进空中交通），同时严厉打击非法或敌对的无人机使用**。AUVSI 和商业无人机联盟等行业组织对这些举措表示赞赏，指出它们提供了急需的时间表和通向完全无人机系统整合的“垫脚石”——尽管成功实施将取决于联邦航空局、联邦通信委员会和其他机构的快速跟进。

2. **全球监管动态**：世界各地的监管机构也更新了无人机政策。**在欧洲，监管机构专注于协调标准并实现先进操作**。欧盟航空安全局（EASA）发布了新指导方针和安全信息公告，强调冲突地区附近存在无人机风险（在乌克兰战争外溢事件后）。欧盟还在各成员国推出其 U-space 无人机交通管理框架，EASA 的**无人机经济仪表盘**（2025 年 5 月版）显示欧盟无人机初创企业和投资持续增长。在巴黎航展上，**欧洲行业领导者敦促简化新型无人机的认证——许多公司展示了“无 ITAR 限制”的无人机（不受美国出口管制）以便于国际销售**。香港在 6 月宣布计划**放宽严格的无人机飞行规则**，这些规则此前限制了商业使用。香港政府的提案将为无人机开放更多空域并简化许可，旨在刺激创新（如航拍、物流和测绘），同时平衡公共安全。在非洲，**尼日利亚和南非**在 7 月举行了利益相关者论坛，讨论更新无人机法规以适应农业中的无人机配送和监视用途。在拉丁美洲，巴西的 ANAC 报告称，在实施在线许可系统后，注册无人机操作员数量急剧增加，促使计划引入类似于 FAA 系统的 BVLOS 操作豁免。在全球范围内，监管机构都在努力应对同样的挑战：**在不抑制增长的情况下安全地将无人机整合到空域中**。2025 年中期出现的共识是采用基于风险的规则，允许在低风险场景中扩大操作（如 BVLOS 和人员上空飞行），同时配合远程身份识别要求和地理围栏来管理安全。

3. 专家预测和行业前景： 行业分析师对无人机行业的发展轨迹保持乐观。无人机行业洞察（DRONEII）更新了其市场预测，预计**全球无人机市场到 2030 年将增长至 950 亿美元，主要驱动力来自货物配送、农业和公共安全领域的快速运用无人机**。7 月的投资银行简报指出无人机技术领域的**并购和融资活动有所增加**，称 2025 年是“整合节点”，因为大型公司正在收购细分无人机初创企业（如 Deere-Senterra，以及 Unusual Machines 收购软件制造商 Aloft 的计划取消）。巴黎航展上的**国防承包商预测“每一场未来冲突都将涉及无处不在的无人机”**，这将推动对作战无人机和反无人机系统的稳定需求。在反思美国行政行动时，俄克拉荷马州立大学的詹姆·雅各布博士表示，新的 BVLOS 要求将“刺激商业无人机行业的新投资”，因为这表明常规长距离操作很快就会变得可行。然而，专家们也对监管延迟表示谨慎：**即使有政治支持，起草和实施复杂的无人机规则（如自主空中出租车认证）可能比预期花费更长时间**。总体而言，2025 年中期的情绪是乐观的——无人机正在**越来越成为主流工具**，从电子商务到工程等各个行业都在使用——但利益相关者敦促继续关注安全性、公众接受度和空域整合，以释放该技术的全部经济潜力。

技术突破和新型无人机系统产品

1. 自主货运和电动垂直起降飞行器进展： 数个突破性演示证明了自主飞行技术的成熟度。加利福尼亚州初创公司 **MightyFly** 在 5 月为美国空军成功测试了其 **Cento** 自主货运电动垂直起降飞行器（6 月公布）。在空军 SBIR 合同下的现场演示中，Cento 飞行器自主完成了一项多段任务：它使用其专利的机器人货舱（自主装载掌控系统）**自行装载两个大型货物箱，垂直起飞，转换为有翼巡航飞行，然后在目的地着陆并自动卸载包裹——全程无需人工干预**。Cento（混合电动垂直起降飞行器）可载重 100 磅，航程超过 600 英里，并进行了混合民用/军用载荷演示（医疗用品、制造零件等）以展示其多功能性。这种端到端的自主物流是实现常规货运无人机服务的关键步骤，既适用于国防也适用于商业供应链。白宫 6 月的无人机倡议甚至在其先进空中交通愿景中提到了电动垂直起降货运飞行器，用于“现代化货物运输和农村接入”，这与 **MightyFly** 等公司的发展方向一致。在载人电动垂直起降飞行器方面，几个空中出租车原型（Joby、Volocopter、Lilium）在巴黎航展上展出，但今年航展的重点更多转向**无人系统和军民两用无人机**。

2. 监视和侦察升级： 远程监视无人机的能力正在增强。**Delair** 的 DT61（在巴黎航展推出）是一款**固定翼垂直起降无人机**，具有更长的续航时间和载荷，用于边境巡逻、海上监视和测绘——填补了小型四旋翼无人机和大型军用无人机之间的空白。在美国，**初创公司 Quantum-Systems（Vector/Phoenix 系列制造商）与空客建立战略合作伙伴关系**，为欧洲国防构建“开放侦察生态系统”。这项 6 月 17 日宣布的合作将把 Quantum 的**小型战术无人机与空客的情报系统相结合，使用人工智能融合数据——这一举措旨在推动欧洲的主权 ISR（情报、监视、侦察）能力**。较小的创新者也在增强 ISR 能力：如前所述，法国的 Parrot Anafi UKR 是一款专为前线侦察而设计的微型无人机，配备安全通信功能。美国的 Skydio 在 7 月发布了软件更新，使其**无人机能够自主创建基础设施的 3D 数字孪生，满足电信和公用事业的检查需求**。

3.反无人机技术和人工智能： 随着无人机的普及，反无人机的创新技术也在不断发展。除了大型系统合同（如前述 DroneShield 的合同）外，各公司正在完善其技术。**Dedrone** 和 **D-Fend** 都在 6 月宣布了对其无人机探测和缓解平台的更新：**Dedrone 推出了一种 AI 驱动的模式识别技术，将蜂群和 DIY 无人机的检测能力提高了 30%，D-Fend 推出了一款新的手持式射频干扰器，可以在不干扰 GPS 的情况下安全接管流氓无人机。**五角大楼的联合反小型无人机办公室在向国会提交的报告中强调了有前景的定向系统（激光和微波），这些系统在今夏的测试中**成功对抗了无人机——一款千瓦级激光器在试验中击落了超过 1 公里距离的目标。**虽然这些还不是成品，但这表明**高科技反无人机武器**正接近在基地防御和部队机动保护方面的作战准备状态。

4.其他创新： 世界各地的初创公司正在发现新颖的无人机应用方向。6 月，**Kaman Air Vehicles** 演示了用无人机进行环境监测的自主水样采集——**一架多旋翼无人机从湖泊不同深度采集水样并自主将样本送回实验室。**在日本，NTT DoCoMo 开始测试 **5G 连接无人机**，在灾难期间提供紧急蜂窝覆盖，**发射气球悬停无人机作为飞行基站。**此外，娱乐行业也达到了一个里程碑：7 月 2 日，摇滚乐队绿洲（在备受期待的重聚演出中）在伦敦上空用 **1000 架无人机空中灯光秀** 开场，这是现场活动中使用的最大无人机群之一。这场在温布利体育场上空形成动态图像的盛况，展示了编排无人机群体表演正在成为活动的主流——尽管安全监管机构指出，适当的地理围栏和“无人机表演标准”（ASTM 工作组于 6 月 17 日成立）对防止事故至关重要。最后，电力技术跨入了无人机领域：以无人机闻名的大疆在 6 月底推出了一款**便携式电池站 ("Power 2000")**，可能是为了支持远程无人机操作和充电。这种多元化发展暗示无人机公司看到了支撑无人系统更广泛生态系统的机会。

无人机系统行业的主要合同、投资和并购

1. 国防和政府合同： 6 月迎来了国防投资的大量涌现。亮点包括 **DroneShield 赢得的 4000 万美元（澳元 6160 万）合同，向一支欧洲军队提供反无人机装备——这是该公司历史上最大的交易。**美国陆军向 GDIT 颁发的 5.8 亿美元奖项用于基地安全系统（包含反无人机组件）是另一个重磅交易。美国空军通过其 AFWERX 项目向 **Skyways** 授予 3700 万美元，用于扩大其 V3 自主货运无人机的生产规模。这笔资金将帮助 Skyways 将其**远程重载无人机从原型转向批量生产**，目标是在未来五年内部署“数千架 V3 飞机用于军用和商用任务”。值得注意的是，Skyways V3 采用混合垂直起降设计，可载重 100 磅飞行超过 1000 英里（20+小时续航），这一能力吸引了空军对无人物流的兴趣。在以色列，航空有限公司获得了约 5000 万美元的 Orbiter 4 无人机订单，土耳其的 Baykar 据报与一个未透露的欧洲国家签署了 TB2 无人机的后续出口合同（但财务细节截至 7 月未公开）。**这些合同反映了在地缘政治冲突和军队现代化需求推动下，国防部门在无人机和反无人机方面的强劲支出。**

2. 投资和融资轮次： 无人机公司的风险投资依然强劲。最大的公开融资轮次是**印度军用无人机制造商 Raphe MPhibr 的 1 亿美元 B 轮融资。**在欧洲，Dronamics（保加利亚）从欧盟 EIC 基金获得了 3000 万欧元股权投资，用于扩大其黑天鹅

货运无人机的规模——**欧盟正在加倍押注 Dronamics 用于自主货运（黑天鹅可承载 350 公斤货物，航程 2500 公里）**，这与欧洲在无人机领域实现技术主权的目标相一致。德国配送无人机制造商 **Wingcopter** 从 Nordic Secondary Fund 等投资方获得了新一轮融资（金额未公开），用于推动其增长和认证工作。在美国，西雅图的 **Echodyne** 为无人机探测和避障系统制造雷达，于 6 月完成了 2000 万美元融资轮次（投资者看好雷达在实现超视距飞行方面的巨大前景）。7 月下旬，**Skyways**（在获得 AFWERX 奖项后）还**从私人投资者处额外筹集了 500 万美元，以加速其制造进程，这表明投资者对其国防部合同充满信心。**

3. 并购活动：这一时期出现了许多战略性收购，大型公司开始整合无人机技术。**John Deere 收购 Sentera** 尤为突出——这将先进的无人机成像能力纳入了农业巨头的版图，凸显了航空数据在精准农业中的价值。在无人机技术供应链方面，总部位于奥兰多的无人机组件制造商 **Unusual Machines Inc.** **签署协议收购澳大利亚的 Rotor Lab**，后者是无人机高性能电机制造商。这笔全股票交易价值 700 万美元，将为 Unusual Machines 提供自主电机设计能力，加强无人机供应链的韧性（该公司指出，**无人机零部件市场预计到 2032 年将增长至 1150 亿美元**）。Rotor Lab 的堪培拉工厂将继续进行研发和小批量生产，而 Unusual Machines 将于 2025 年底在佛罗里达州新建电机工厂，为大小型无人机批量生产这些电机。另一个值得注意的合作：国防技术公司 **Anduril** 在巴黎航展期间宣布与德国莱茵金属公司合作，共同为欧洲军方开发无人机和反无人机系统——这预示着美欧国防技术结盟可能促成合资或并购活动。在商业方面，出现了罕见的跨境收购：日本无人机服务提供商 Terra Drone 于 7 月收购了比利时 Skeye BV 的多数股权，扩大了其在欧洲检测市场的版图。总体而言，2025 年中期的并购活动表明，随着无人机行业的成熟，**垂直整合（如硬件制造商收购供应商）和市场整合（大型公司收购专业初创企业）成为趋势。**

4. 公开发行和估值：2025 年 6-7 月期间**没有发生重大无人机公司 IPO，但出现了资本市场兴起的迹象。**中国无人机巨头**大疆仍保持私有状态**（市场推测一旦地缘政治紧张局势缓解，最终可能会 IPO）。然而，在美国，几家无人机相关公司（如激光雷达制造商和空中出租车公司）的股价因政府支持无人机整合的消息而上涨。例如，在特朗普总统发布无人机行政命令后，**Red Cat Holdings**（无人机制造商 Teal 的母公司）的股价在一周内跳涨 15%，因为投资者押注国内制造商，所以可能受益于无人机“买美国货”的推动政策。生产战术无人机的 **Kratos Defense** 报告称，来自欧洲和亚洲盟友的询问增加，可能使其订单积压。在印度，Raphe mPhibr 的新一轮融资使这家初创公司的估值达到约 4 亿美元（投后估值），使其成为印度最有价值的无人机公司之一，凸显了**地区冲突（如南亚紧张局势）正在推动投资者对该行业的兴趣。**